



Koretsune
Misato

これつね みさと
大学卒業後、ラ・パルレ下北沢店に入社。その後、数店舗で店長、マネージャー職として勤務。
2年前から岡山店の店長。カウンセリング、施術、サロン経営に携わる。広島市出身。

「以前、お客様から「若いうちにいろいろな人と話す機会を持つと良い」と教えられ、今の仕事を活かし、お客様と色々な話をし、多くのことを学ぶことが出来る」と是恒さん。そのためにも休みの日は近場に出かけいろいろ

何事もプラス思考で

「キレイ」の幅が広がります」
「エステティックサロンは「敷居が高い」と思われがちですが、気軽に足を運んでもらいたい」と是恒さん。「当店では「ただキレイに」だけでなく、健康面やリラクゼーションといった観点から自分のカラダについて考えるきっかけ作りのお手伝いを致します。例えば、現在「肥満遺伝子プラン」というメニューがあるのですが、ごく簡単なDNA検査で肥満遺伝子タイプと体質が分かります。その結果からそのお客様だけのアドバイスブックをもとに対策やケアをご提案できます。美容と健康のサポートにより

自分のカラダ考える機会に

全国に51店舗のエステティックサロンを展開するラ・パルレ。岡山駅前にある岡山店に1歩足を踏み入れると、ほどよい明るさの照明の中、落ち着く空間が広がる。

自分を高めて お客様に常に感動を

ラ・パルレ岡山店
店長

是恒
弥里さん

好きな言葉

一期一会

な情報を得たり、興味のあることは紙に書き出して実行していくという。また「何がプラスになるか」を常に探すという。「自分の考えをしっかりと持つように心がけています。そうすることで、より何事もプラスに考えられ、自分のためになります」

また来店したいお店に

是恒さんの現在の目標は「ラ・パルレ岡山店を、お客様に「また来店したい」と思ってもらえる店にしたい」という。「当店では「お客様の人生を豊かにする献身的なパートナーであり続ける」という経営理念を掲げています。これをもとに、お客様によりよいサービスを提供できるか、そして常に感動していただけるか、スタッフと一緒に目指していきたい」

